



Mezzo Franchise Opportunity

ทำไมต้อง เมซโซ?

เพราะเมซโซเป็นร้านกาแฟพรีเมียมที่มุ่งมั่นเพื่อให้ได้รสชาติ คุณภาพ และบริการระดับโลก ในราคาที่คุ้มค่าที่สุด ภายใน 12 ปีที่ผ่านมา เราเติบโตจากร้านกาแฟเล็กๆ จนมีรวม 90 สาขา ณ ปัจจุบัน เราพิถีพิถันตั้งแต่การเลือกสรรเมล็ดกาแฟ แล้วคั่วด้วยขั้นตอนพิเศษในปริมาณที่ไม่มากในแต่ละครั้ง ตลอดจนการปรุงเครื่องดื่มรสชาติดีเยี่ยมโดยบาร์ิสต้าผู้เชี่ยวชาญ รสชาติกาแฟที่หอมอร่อยของเมซโซจึงมาจากการผสมผสานที่ลงตัวของ กลิ่นหอม ความเข้มข้น รสเปรี้ยวที่พอเหมาะ และน้ำหนักความเข้มข้นของกาแฟที่ล้นคุณสัมผัสได้ สำหรับผู้ที่ไม่ดื่มกาแฟ เมซโซมีเครื่องดื่มอีกหลากหลายชนิด เช่น ชา, ช็อคโกแลต, และน้ำผลไม้เย็น/ปั่นต่างๆ (Smoothies) อีกด้วย เรายังมีอาหารว่าง/เบเกอรี่/ของหวานสไตล์อเมริกันต่างๆ เช่น American Brownie, บัตเตอร์เค้ก Butter Cake, New York Cheesecake, คุกกี้คอนเฟล็กซ์, วอฟเฟิลแซนด์วิช Waffle Sandwich, และอาหารประเภทข้าวจานเดียว

เมซโซให้ความสำคัญกับคุณภาพและความสดใหม่มากที่สุด เราจึงเลือกสรรวัตถุดิบที่ดีที่สุดจากทั่วโลกมาปรุงผสมตามสูตรลับ แล้วอบผลิตภัณฑ์ทุกชิ้นในสโตร์โฮมเมดอย่างพิถีพิถัน จนได้มาตรฐานความอร่อยที่เราตั้งใจ "สด อร่อย สำหรับคุณ" เป็นคำมั่นสัญญาที่เรายินยอมมอบให้คุณตลอดไป

รูปแบบของระบบ Franchise

ต่างจังหวัด: เริ่มต้นจากการเปิด 1 สาขา (Single Store) และขยายสาขาเพิ่มเป็นหลายสาขา (Multi Stores) เพื่อให้มีรายได้และผลกำไรเหมาะสมกับการบริหารงานแบบมืออาชีพ

ในกรุงเทพฯ: นโยบายของบริษัทฯ คือเปิดสาขาเองเป็นหลัก แต่หากผู้ใดมีพื้นที่เป็นของตนเองและมีความพร้อม ทางเมซโซก็ยินดีพิจารณา

รูปแบบร้าน

Stand Alone: ร้านที่ตั้งอย่างอิสระภายนอกอาคาร ในพื้นที่ชุมชน หรือติดถนนที่มีรถผ่านเป็นจำนวนมาก พื้นที่รวม 80 ตรม ขึ้นไป แบ่งเป็นพื้นที่นั่งในห้างแอร์ และที่นั่งภายนอก *ควรมีที่จอดรถกว้างขวางด้วย

Shop/Kiosk: อยู่ในอาคาร เช่น สำนักงาน โรงพยาบาล สถานศึกษา ศูนย์การค้า ขนาดพื้นที่ 50 ตรม ขึ้นไป อยู่ในห้างหรือบริเวณพื้นที่เปิดก็ได้

ค่าธรรมเนียมและลงทุน

รายการ	จำนวน	หมายเหตุ
ค่าสิทธิเปิดร้าน (Store Opening Fee) / สาขา	3 แสนบาท	ระยะเวลา 3+3 ปี ปีที่ 4 ไม่ต้องชำระเพิ่ม, ปรับปรุงทุกๆ 3 ปี
เงินค่าประกันแบรนด์ (Deposit) / สาขา	1 แสนบาท	ระยะเวลา 3+3 ปี ปีที่ 4 ไม่ต้องชำระเพิ่ม *ได้คืนเมื่อสัญญาสิ้นสุด
ค่าสิทธิในการดำเนินธุรกิจ (Royalty Fee)	4% จากยอดขายสุทธิ / เดือน	ยอดขายสุทธียังไม่หักค่าใช้จ่ายใดๆ ทั้งสิ้น
ค่าการตลาด (Marketing Fee)	2% จากยอดขายสุทธิ / เดือน	ยอดขายสุทธียังไม่หักค่าใช้จ่ายใดๆ ทั้งสิ้น
งบประมาณการลงทุน: ก่อสร้าง, อุปกรณ์ ...	1 – 2.5 ล้านบาท / สาขา	ขึ้นอยู่กับขนาดและรูปแบบของพื้นที่

จำนวนเงินลงทุน / สาขา: 300,000 + 100,000 + 1,000,000 (ถึง 2,500,000) = 1,400,000 (ถึง 2,900,000) บาท

คุณสมบัติของผู้ลงทุน

- * มีสถานะเป็นนิติบุคคล
- * มีความพร้อมด้านเงินลงทุน และเพียงพอสำหรับดำเนินธุรกิจ
- * สามารถเข้ารับการอบรมเพื่อเป็นผู้บริหารร้านกาแฟได้
- * ปฏิบัติตามหลักเกณฑ์ เงื่อนไข และมาตรฐานของบริษัทฯ อย่างเคร่งครัด
- * มีความเข้าใจและรักในงานบริการ
- * วางเงินสดค่าประกันตามเกณฑ์ที่บริษัทฯ กำหนด
- * มีทัศนคติที่ดี และพร้อมปฏิบัติตามนโยบายของบริษัท

การสมัคร/ขอรายละเอียดเพิ่มเติม: ผู้สนใจสามารถขอแบบฟอร์มใบแจ้งความจำนงค์ได้ที่ info@mezzo.co.th กรอกแบบฟอร์มพร้อมเตรียมเอกสารประกอบการพิจารณา แล้วส่งมาที่อยู่มารับแบบฟอร์ม หรือติดต่อเจ้าหน้าที่ฝ่ายพัฒนารูธุรกิจ ที่เบอร์ 08-6325-5515